

## F U N C T I E P R O F I E L

*“Ervaren fulltime verkoper en teamplayer”*

- **Positie in de organisatie**
  - De functie valt hiërarchisch onder de sales manager
- **Doel van de functie**
  - Het uitvoeren en ondersteunen van verkoop binnendienst activiteiten, in de ruimste zin van het woord
- **Resultaatgebieden**
  - Het verkopen van vloeren en aanverwante producten zelfstandig als in teamverband
  - Het opstellen, aanpassen, controleren en voorleggen van calculaties en/of begrotingen
  - Het opstellen, aanpassen, controleren, voorleggen en laten tekenen van opdrachtbevestigingen
  - Het opvolgen van prospects en de verkoop administratie van potentiële klanten
  - Representatief houden van de showroom
- **Functie-eisen**
  - Goede commerciële en communicatieve vaardigheden
  - Minimaal 2 jaar verkoopervaring is een voorwaarde
  - Vloeiende beheersing van de Nederlandse taal
  - Goede engelse spreekvaardigheid
  - Zelfstandig, stressbestendig en gedisciplineerd
  - Aantoonbaar enthousiasme en zeer nauwkeurig kunnen werken
  - Geen 9 tot 5 mentaliteit, flexibele inzetbaarheid (ook op de zaterdagen)
  - Gevoel voor commercie, stijl en klasse
  - Vaardigheid in het zichzelf eigen maken van producten en diensten
- **Competenties**
  - Klant- en resultaatgericht
  - Integer en Representatief
  - Teamplayer en goed kunnen luisteren
  - Overtuigingskracht

coatingvloer.nl biedt een prettige en professionele werkomgeving binnen een enthousiast team waar ruimte is om talent te ontwikkelen en/of persoonlijke ontwikkeling. Het salaris, de bijkomende emolumenten en secundaire arbeidsvoorwaarden zijn, afhankelijk van de kennis en werkervaring, in alle gevallen uitstekend.